

# CONTRATTUALISTICA D'IMPRESA

**27 settembre 2024**  
In **live streaming**

**PROFESSIONAL MASTER**  
6 weekend

# NEL LAVORO, LA FORMAZIONE È TUTTO

**COSTRUISCI IL TUO FUTURO CON I NOSTRI CORSI E MASTER, IN 12 AREE TEMATICHE, FULL TIME, PART TIME E ONLINE, PER NEOLAUREATI E PROFESSIONISTI, ADATTI AD OGNI ESIGENZA:**

## **ENTRARE NEL MONDO DEL LAVORO**

Full time 6 mesi in aula/live streaming  
+ stage di massimo 6 mesi (al verificarsi  
delle condizioni contrattuali)

## **APPROFONDIRE LE COMPETENZE**

Part time di 6/10 weekend in aula/live  
streaming, personal coaching e career  
development

## **AGGIORNARSI SULLE NOVITÀ DEL MERCATO**

Part time di 1 weekend  
in aula/live streaming

## **COMPRENDERE MEGLIO SPECIFICHE AREE DI BUSINESS**

Online di 4 mesi di project work,  
webinar e personal coaching



# I NOSTRI PUNTI DI FORZA

**95%**

TASSO DI CONFERMA  
POST STAGE

**15.000+**

STUDENTI L'ANNO

**Fruizione**

IN AULA, LIVE STREAMING  
E ON DEMAND

**1.200**

DOCENTI

**Percorsi**

FULL TIME, EXECUTIVE  
MASTER, PROFESSIONAL  
MASTER, CORSI EXECUTIVE

**30**

ANNI DI ESPERIENZA

**2**

NUOVE SEDI DIGITALI A  
MILANO E ROMA

**1.300**

AZIENDE PARTNERS

**SCOPRI  
L'OFFERTA COMPLETA  
DI 24 ORE BUSINESS SCHOOL**



# PARTNERSHIP

## 24ORE BS TEAMSYSYSTEM

**24ORE Business School** unisce le forze con **Euroconference**, società del Gruppo TeamSystem, leader nell'erogazione di corsi di aggiornamento e approfondimento in ambito fiscale, societario, contabile e giuslavoristico dedicati ai professionisti.

Il piano di sviluppo della partnership sfrutterà non solo l'**offerta formativa di Euroconference** ma anche le **soluzioni digitali di Teamsystem** oltre alla consolidata tecnologia delle **aule intelligenti** e della **piattaforma di erogazione contenuti** di 24ORE Business School.

TeamSystem Enterprise Legal è la piattaforma di servizi Cloud che risponde alle necessità dei General Counsel e dei loro team agevolando l'intero workflow di lavoro, sia lato Litigation che per quanto riguarda il Contract Management


TeamSystem Enterprise Legal è la soluzione completa ed evoluta, che offre al Giurista di Impresa e al dipartimento legale, tutti gli strumenti necessari alla gestione, monitoraggio e reportistica dell'Ufficio Legale.

Grazie alla sua architettura multi-device assicura in ogni momento una visione a 360° dell'Ufficio, garantendo, allo stesso tempo, la massima sicurezza ed efficienza dei processi interni.

In TeamSystem Enterprise Legal la semplificazione e l'automazione dei flussi di comunicazione con i collaboratori esterni si traducono in un drastico risparmio di tempo e abbattimento dei rischi.

Inoltre, i flessibili sistemi di reportistica rendono agevole l'analisi dei costi e della produttività di ogni collaboratore, diventando un valido supporto su cui fondare ogni processo decisionale.

 Euroconference

 TeamSystem



## COMPLETA LA TUA FORMAZIONE CON I PRODOTTI EUROCONFERENCE SELEZIONATI PER TE!

### AREA LEGALE

- Master Breve Legal
- Euroconference Pass Legal Seminari
- Euroconference Pass Legal Master
- Euroconference Pass Legal Full

### AREA FISCALE

- Master adempimenti di azienda
- Revisione legale: percorso di approfondimento

### AREA LAVORO

- Percorso Paghe e Contributi 2.0



# CARATTERISTICHE DEL MASTER

## A CHI È RIVOLTO

Il Master Contrattualistica d'impresa si rivolge a:

- **Giuristi d'impresa e Responsabili uffici legali e affari societari** che intendono rafforzare le proprie competenze in materia contrattuale
- **Avvocati, Consulenti e laureati in discipline giuridiche ed economiche** che desiderano approfondire la propria expertise nella redazione e negoziazione dei contratti d'impresa

## COMPETENZE E OBIETTIVI

Il **Master Contrattualistica d'impresa** si propone di analizzare i principali contratti di impresa con l'ausilio di modelli ed esercitazioni pratiche e di formare un esperto nella negoziazione e redazione di contratti e nella gestione delle operazioni commerciali.

## 3 RAGIONI PER ISCRIVERSI SUBITO

- **Panel docenti di comprovata esperienza e di primari studi legali** in grado di trasferire competenze teoriche e pratiche e di offrire preziose occasioni di confronto: Orrick, Herrington & Sutcliffe, Tupponi, De Marinis & Partners, Studio Sganzerla
- **Metodologia didattica interattiva** con esercitazioni in aula
- **Professional Master Certificate** conseguibile con una frequenza di **almeno l'80% delle lezioni**

# PERCORSO DIDATTICO

## DURATA E STRUTTURA

Il Master è strutturato in formula part time per un totale di 6 weekend.

Le lezioni si svolgono in Live streaming con possibilità di interazione Real Time con i docenti:

■ **venerdì** dalle ore 14.15 alle ore 18.15

■ **sabato** dalle ore 9.15 alle ore 17.15

## CALENDARIO

### Settembre

Venerdì 27 e sabato 28

### Ottobre

Venerdì 4 e sabato 5

Venerdì 18 e Sabato 19

### Novembre

Venerdì 8 e sabato 9

Venerdì 22 e Sabato 23

Venerdì 29 e Sabato 30

## 1° MODULO

**CONTRATTI D'IMPRESA: PRINCIPALI  
NOVITÀ**

## 2° MODULO

**CONTRATTI DI SOCIETÀ E DI  
COLLABORAZIONE TRA IMPRESE**

# ELEARNING 24ORE BUSINESS SCHOOL







## LEZIONI IN LIVE STREAMING

con docenti di 24ORE Business School in cui approfondire gli argomenti in programma, svolgere esercitazioni e partecipare a tutte le attività didattiche direttamente da casa



## VIDEO DELLE LEZIONI

Per uno studio in autonomia o per rivedere gli argomenti trattati, tutte le lezioni saranno registrate e messe a disposizione dei partecipanti per tutta la durata del Master



## SLIDES DELLE LEZIONI E DOCUMENTI DI APPROFONDIMENTO

Materiale didattico sempre disponibile e consultabile online



## ESERCITAZIONI E SESSIONI IN VIRTUAL TEAM

Esercitazioni di gruppo in sessioni live dedicate, con gestione autonoma di audio/ video e condivisione dello schermo e materiali

**La piattaforma eLearning 24ORE Business School** è progettata per garantire la massima flessibilità di accesso ai contenuti e alle attività didattiche.

Una metodologia didattica interattiva, affiancando all'analisi dei singoli argomenti Case History ed esercitazioni pratiche.

Le singole sessioni in **Live streaming** sono basate su un approccio operativo che prevede un'alternanza equilibrata di:

- **Lezione frontale con il docente:** in cui vengono affrontati gli argomenti del modulo
- **Esercitazioni in Virtual Team:** i partecipanti, divisi in gruppi, lavorano al progetto assegnato in un ambiente dedicato con la supervisione del docente
- **Testimonianze e interviste**

# 2 MODULI PER RAGGIUNGERE L'OBIETTIVO

## 1° modulo

### CONTRATTI D'IMPRESA: PRINCIPALI NOVITÀ

#### LA FASE PRECONTRATTUALE

- Lettere di intenti
- Doveri e oneri precontrattuali
- Revoca della proposta
- Responsabilità pre-contrattuale
- Accordi di riservatezza
- Tutela in caso di violazione di alcuni tipi di clausole

#### IL CONTRATTO PRELIMINARE

- Implicazioni con il contratto definitivo e differenze
- Contratto normativo, promessa unilaterale e offerta: affinità
- Invalidità del contratto preliminare: possibili cause
- Responsabilità e risarcibilità del danno

## LE PRINCIPALI CLAUSOLE CONTRATTUALI

- La "struttura base" di un contratto d'impresa
- Determinazione del corrispettivo e conseguenze sulla redazione del contratto
- Quantificazione anticipata del danno
- Le clausole "particolari" nei contratti commerciali
- Condizione sospensiva e risolutiva
- Clausole vessatorie
- I vizi del contratto

## CONTRATTI D'IMPRESA E TUTELA DEI CONSUMATORI

- Inadempimenti per forza maggiore e risarcimenti danni

## GLI ISTITUTI ADR E LE TECNICHE DI NEGOZIAZIONE

### LE TIPICHE FORME ADR IN ITALIA

- Arbitrato
- Mediazione
- Negoziazione assistita
- Le differenze tra le varie tipologie

## LE TECNICHE DI GESTIONE DEL CONFLITTO E DI NEGOZIAZIONE CONTRATTUALE

- Metodo esplorativo per la ricerca di interessi e bisogni

- Individuazione dell'area negoziale
- Gestione di difficoltà e obiezioni
- Redazione dell'accordo

## I CONTRATTI DI DISTRIBUZIONE

- L'impatto della normativa antitrust sui contratti di distribuzione in ambito UE
- Distribuzione selettiva e distribuzione esclusiva
- Il Reg. (UE) 330/10 in tema di accordi verticali: hardcore restrictions, resale price restrictions e vendite via internet

## I CONTRATTI DI CONCESSIONE

- Distribuzione selettiva ed esclusiva
- Le obbligazioni caratteristiche del concessionario: distribuzione, vendita e assistenza post vendita dei prodotti del preponente
- Condizioni di rivendita dei prodotti ed organizzazione del concessionario
- Le obbligazioni del concedente

## I CONTRATTI DI FRANCHISING

- Gli elementi caratteristici del franchising
- Obblighi precontrattuali delle parti
- Il know-how del franchisor
- Le clausole principali del contratto

## I CONTRATTI DI AGENZIA

- Autonomia negoziale delle parti e disciplina tipizzata del contratto
- I compiti dell'agente e le modalità di svolgimento dell'incarico
- Rappresentanza ed esclusiva
- Il diritto alla provvigione
- La cessione del contratto
- Durata del contratto ed indennità dovute all'agente al termine del rapporto

## LA PIANIFICAZIONE E PROGRAMMAZIONE DEL PROGETTO

- Il processo di selezione dei fornitori
  - I contenuti tipici di una RFQ (Request for Quotation) ed il processo di valutazione
  - Il Contratto di Co-Design / Simultaneous Engineering

## I CONTRATTI DI FORNITURA O.E.M. (ORIGINAL EQUIPMENT MANUFACTURER LONG-TERM SUPPLY AGREEMENT)

- Gestione degli investimenti e di proto tipizzazione
- Continuità delle forniture e modalità di programmazione dei volumi di fornitura
- Le caratteristiche dei contratti di fornitura O.E.M.
- I Contratti di subfornitura nelle attività produttive. la legge 192/98 (cenni)

- D.Lgs. 2012/192 lotta contro i ritardi di pagamento nelle transazioni commerciali: conseguenze per i contratti di fornitura

## I CONTRATTI DI OUTSOURCING

- Scopi, struttura e clausole ricorrenti

## I CONTRATTI DELLA LOGISTICA

- Contratti di trasporto e di spedizione
- Contratti di logistica integrata
- Scopi, struttura e clausole ricorrenti

## IL CONTRATTO DI APPALTO PRIVATO

- Il contratto di appalto
- La valutazione e le fasi di scelta dell'appaltatore
- Il bene oggetto di appalto e la disciplina extra-codicistica
- Le principali differenze con il contratto d'opera e la somministrazione di lavoro e cose
- Le clausole particolari: il capitolato e l'offerta dell'appaltatore
- La revisione del prezzo
- Le assicurazioni e le garanzie di adempimento
- La sospensione dei lavori e il collaudo
- La responsabilità del committente e dell'appaltatore
- La garanzia per vizi e difformità prestata dall'appaltatore
- Altre tipologie di garanzia
- Il recesso unilaterale
- Analisi delle clausole più significative di un contratto d'appalto

## 2° modulo

### **CONTRATTI DI SOCIETÀ E DI COLLABORAZIONE TRA IMPRESE**

#### **IL CONTRATTO DI SUBAPPALTO**

- Le principali peculiarità del contratto di subappalto
- La responsabilità nei rapporti tra committente-appaltatore e subappaltatore
- Abuso di indipendenza e divieto di interposizione

#### **ASPETTI GENERALI SULLE JOINT VENTURE**

- Lineamenti dei contratti di joint venture
- Evoluzione e qualificazione degli accordi di joint venture
- Joint venture contractual e joint venture corporation
- Struttura, caratteristiche e clausole ricorrenti

#### **COOPERAZIONE TRA IMPRESE NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE**

- Joint venture di produzione e di distribuzione: caratteristiche a confronto
- Joint venture con partner estero

#### **JOINT VENTURE NELL'APPALTO INTERNAZIONALE**

- Cooperazione tra imprese nell'appalto internazionale
- Disciplina dei rapporti interni
- Responsabilità interna e analisi delle attività strumentali al raggiungimento dello scopo comune
- Analisi dei rapporti con la stazione appaltante
- Risoluzione delle controversie

## **IL CONTRATTO DI RETE COME NUOVA FORMA DI CONTRATTO DIFFERENZA CON I CONTRATTI D'AREA E DI DISTRETTO**

- L'oggetto del contratto di rete
- La presunta soggettività giuridica
- Chi vi può partecipare
- Caratteristiche: la forma del contratto, i conferimenti, l'organo gestorio, la responsabilità dei partecipanti al contratto, il fondo patrimoniale, il recesso
- Differenza con ATI, Consorzio, GEIE

## **LA STRUTTURA DELL'ACQUISTO DI PARTECIPAZIONI AZIONARIE E DI AZIENDE**

- Asset deal vs share deal: differenze civilistiche, contabili e fiscali
- La struttura di cessione con conferimento
- Il leveraged buy out: profili Finanziari

## **LA PROCEDURA DI TRASFERIMENTO DI AZIENDA E DI PARTECIPAZIONI SOCIETARIE**

- La fase precontrattuale
- Due diligence e contratto preliminare
- Tipologie di clausole ricorrenti nei contratti di acquisizione
- Clausole sulla determinazione del prezzo e di garanzia
- L'obbligo di non concorrenza
- Condizioni sospensive al closing

- Gestione interinale della società target
- Attività di closing e post closing

## **LE PECULIARITÀ DELLA CESSIONE E DELL'AFFITTO D'AZIENDA**

- La procedura civilistica della cessione di azienda
- Le peculiarità del contratto di acquisizione di azienda
- Le peculiarità dell'affitto di azienda

## **L'ACQUISIZIONE DI PARTECIPAZIONI E DI AZIENDE NELL'AMBITO DI PROCEDURE CONCORSUALI**

- Procedure concorsuali
- Accordi di ristrutturazione



**DOCENTI**

## DOCENTI E TESTIMONIAL

### **Tiziana Fragomeni**

Avvocato Mediatore Negoziatore  
Professore a contratto di  
Oratoria forense  
Università degli Studi di Milano

### **Marzio Molinari**

Avvocato  
Russo De Rosa Associati

### **Stefano Nava**

Avvocato  
Docente di Supply Chain  
Università Carlo CattaneoLIUC

### **Roberto Pisciotta**

Avvocato  
Studio Sganzerla

### **Andrea Sganzerla**

Avvocato  
Studio Sganzerla

### **Flavia Silla**

Avvocato e Dottore  
Commercialista Studio Silla

### **Marco Tupponi**

Avvocato  
Senior Partner  
Tupponi, De Marinis & Partners



# INFO E CONTATTI

## QUOTA DI ISCRIZIONE

√ 150,00 Euro + IVA

## QUOTA DI PARTECIPAZIONE

√ 2.600,00 Euro + IVA

## COORDINAMENTO DIDATTICO

**Rita Graziano**

Cell 3494442804

[rita.graziano@24orebs.com](mailto:rita.graziano@24orebs.com)

## FORMAZIONE CORPORATE

Sei un'azienda?

Per informazioni ed iscrizioni contattaci a:  
[corporate@24orebs.com](mailto:corporate@24orebs.com)

## ACCREDITAMENTI

Digit'Ed S.p.A. è iscritta all'Albo dei soggetti accreditati per i Servizi di Istruzione e Formazione Professionale presso la Regione Lombardia (iscrizione n° 1412)



**Regione  
Lombardia**

Digit'Ed S.p.A. è inoltre ente di formazione accreditato dalla **Regione Lazio** (det. dir. n. G13562)



Sede legale:

**Milano, Via San Vigilio, 1 – 20142 Milano**

Sedi operative:

**Milano, Via Monte Rosa, 91 – 20149 Milano**

**Roma, Via Gaeta, 15 – 00185 Roma**

**24orebs.com**

